

Ben jij de sales & cost engineer die de klantvraag weet om te zetten naar een realistisch en kosten effectief ontwerp samen met de engineering? Bestekken en aanvragen waarin de belangrijkste specifieke details naar voren komen, haal jij er zo uit en weet jij te vertalen naar een scorende offerte. Ben jij op zoek naar een technische functie met een financieel & commercieel karakter? Een functie waarin je samen met je collega's de afdeling verder gaat optimaliseren? Dan is dit de uitdaging die jij zoekt!

Wat ga je doen:

Als sales & cost engineer maak je een basis ontwerp en bijbehorende budgettering en offertes op basis van gevoerde gesprekken en ontvangen documenten. Daarnaast lever je ook een bijdrage aan technische optimalisaties, risicobeheersing en het creëren van onderscheidend vermogen als het gaat om het aanbieden van oplossingen en offertes aan de hand van besteksdocumenten en klantvragen. Dit alles om te komen tot een scherpe kostprijs, passend bij het (technische) antwoord op de klantvraag. Het is van belang dat je een teamspeler bent, ervaring hebt met engineering van technische installaties. Ten slotte draag je bij aan de ontwikkeling van de verkoopafdeling als het gaat om het verder optimaliseren van de processen en aanbieden van scorende offertes.

Hoe ziet je gemiddelde werkdag eruit:

- › Inventariseren van potentiële leads en aanvragen in teamverband;
- › Je gaat aan de slag met het bepalen van een kostprijs voor projecten die onze opdrachtgever wil aanbieden, waarbij zij inzetten op een technisch goed doordachte, onderscheidende oplossing die concurrerend is;
- › Je maakt heldere offertes en je volgt deze op samen met de salesmanager;
- › Je zoekt collega's van andere afdelingen op en stelt gerichte vragen om de kwaliteit en planning van de offerte te waarborgen;
- › Samen met engineering kijk je hoe wij onze producten verder kunnen standaardiseren en hoe wij onze klanten nog beter kunnen bedienen;
- › Je onderhoudt contacten met (EPC) contractors, eindgebruikers, consultants en tussenpersonen in langdurige veelal internationale offerte trajecten;
- › Samen met je collega's maak je plannen en doelen om de vastgestelde verkoopdoelstelling in Nederland en het buitenland te behalen;
- › Na het binnenhalen van de order, draag je het project over aan de projectleiders, engineers, werkvoorbereiders en andere belanghebbenden in de organisatie.

Dit ben jij

- › Je hebt een afgeronde technische opleiding op MBO+/ HBO niveau. Kennis van WTB en/of Mechatronica is doorslaggevend;
- › Je bent analytisch ingesteld en hebt een goed rekenkundig inzicht;
- › Je hebt gevorderde kennis van Excel;
- › Tekeningen en (uitgebreide) bestekken & specificaties kun je goed lezen, analyseren en interpreteren;
- › Je hebt verstand van mechanische constructies, leidingwerk, materialen, bewerkingstechnieken en je ziet ook de mogelijkheden van ons eigen machinepark;
- › Je hebt goede kennis van Nederlands en Engels in woord en geschrift. Duits en Frans is zeker een pre, maar wellicht wat te veel gevraagd;
- › Veel van de machines kennen een zekere mate van besturing. Inzicht in elektrotechnische installaties is dan ook een pre.

Waar kom je te werken?

Je komt te werken op de afdeling 'sales'. Hier zal je verantwoordelijk zijn voor de divisie water intake, samen met de sales manager. Je andere collega's op de afdeling zijn verantwoordelijk voor de divisies: waste water, aftersales & service en high-spec steel assemblies. De sales realiseert regionale en internationale projecten, in de regel zijn dit nieuwbouw- en/of renovatieprojecten met een omvang van € 10.000,- tot € 2.000.000,-. Binnen deze afdeling werk je dus voor een bepaalde (langere) periode aan prachtige (offerte)projecten. Offertes zijn vaak langlopend. Na opdracht wordt het project overgedragen aan uitvoering. Het gebeurt vaak ook dat verkoop nog even inhoudelijk betrokken blijft tot het project loopt.

Over Hubert Stavoren

Water is een van onze belangrijkste bronnen, maar onze waterbronnen zijn beperkt. Wij zijn Hubert Stavoren. We ontwerpen, enigere, fabriceren, installeren en leveren service voor water intake systemen en waterzuiveringsinstallaties die het water in de wereld om ons heen schoner maken.

Wij zijn 55 talenten met passie voor het vak. Nieuwsgierig genoeg om zich voortdurend te vernieuwen en te verbeteren. Wij zijn professionals. Vakmensen die pas tevreden zijn als systemen en installaties precies doen waarvoor ze bedoeld zijn. We gaan voor een sterk teamgevoel en het beste resultaat. Samen zijn wij Hubert.

Ben jij toe aan je tweede of derde stap in je technische carrière, wil je betekenis geven aan maatschappelijke thema's als, water, duurzaam en energie? Dan komen we graag met jou in contact! Voor meer informatie neem contact op met Wouter Schaap via w.schaap@hubert.nl of +31 (0) 630997971.